

Business Tampere

Palvelusopimusehdotus 2025

Visio:

UUDISTUMISKYVYLTÄÄN
YLIVOIMAINEN
- KESTÄVÄSTI
KASVAVA!

"TEHRÄÄS NUMEROO!"

TAMPEREEN KAUPUNKISEUDUN elinkeinostrategia

- SEURANTA & TÄYDENTÄVÄT
LINJAUKSET 2022-2025



KAUPUNKISEUTU KESTÄVÄN KEHITYKSEN
DATA-ALUSTANA & KOKEILUYMPÄRISTÖNÄ

DATA
DATA
DATA



PARAS TOIMINTAYMPÄRISTÖ KORKEAN
HIILIKÄDENJÄLJEN TEOLLISILLE RATKAISUILLE



AINEETTOMAN ARVONLUONNIN JA ELÄMYS-
TEOLLISUUDEN KV-KASVU



DATA- JA TEKÖÄLYPOHJAISET
ELINKEINO- JA TYÖVOIMAPALVELUT



REAGOINTIKYKY KANSAINVÄLISEN
TOIMINTAYMPÄRISTÖN MUUTOKSESSA.

ILMIÖT:

- TOIMINTAYMPÄRISTÖN NOPEA MUUTOS
- VIHREÄ JA DIGITAALINEN SIIRTYMÄ
- VASTUULLISUUS
- RESURSSITEHOKKUUS
- TEKÖÄLY
- DATAN HYÖDYNTÄMINEN
- ALUSTATALOUS
- AINEETON ARVONLUONTI
- OSAAJAPULA

TEEMAT:

- TIEDOLLA JOHTAMINEN JA ENNAKOINTIKYVYKKYYS
- KESTÄVÄ KASVU JA TEOLLISUUDEN HIILIKÄDENJÄLKI
- KIERTOTALOUS
- MUUTOSKYVYKKYYS
- LUOVAN TALOUDEN TOIPUMINEN
- INNOVATIIVINEN RAHOITUS
- ÄLYKKÄÄT PALVELUT
- TAMPEREEN KAUPUNKISEUDUN LUMOVOIMA



KANSAINVÄLINEN
TOIMINTAYMPÄRISTÖ



1. Kasvuhakuisten yritysten liiketoiminnan kehittäminen kestäväen kasvun ja uudistumisen tueksi

TAVOITTEET

Tarjoamme kasvaville yrityksille aktiivisen, reagoivan ja mahdollisuuksiin tarttuvan kumppanuuden edistää kasvua kanssamme hyödyntämällä liiketoiminnan kehittämisen palveluja. Tavoitteena kestävä kasvu ja uusiutuminen.

1.1 Liiketoiminnan kehittäminen

Tarjoamme seudun kasvuhakuisille yrityksille kestävää kasvua ja uudistumista edistäviä yrityskehityspalveluja

1.2 Palvelujen ja toimintaympäristön kehittäminen

Vastaamme kasvuhakuisten yritysten palvelutarpeisiin huomioiden digitalisaatio, datan hyödyntäminen ja tekoälyratkaisut. Panostamme asiakkuuden hallintaan ja seudullisen yhteistyön edistämiseen

1. Kasvuhakuisten yritysten liiketoiminnan kehittäminen kestävän kasvun ja uudistumisen tueksi

TOIMENPITEET

Tarjoamme kasvaville yrityksille aktiivisen, reagoivan ja mahdollisuuksiin tarttuvan kumppanuuden edistää kasvua kanssamme hyödyntämällä liiketoiminnan kehittämisen palveluja. Tavoitteena kestävä kasvu ja uusiutuminen.

1.1 Liiketoiminnan kehittäminen

- Proaktiivinen kontaktointi, kehityssuunnitelmat ja palveluohjaus (linkitys TE-uudistukseen)
- Kasvun sparrauksen klinikka –palvelun kehittäminen
- Kestävää kasvua tukevien yrityskehityspalvelujen tuottaminen (rahoitusneuvonta, webinaarit, hallitustyön aktivointi)
- Verkostoitumisen tukeminen
- Erityisenä painopistealueena vastuullisuuden eri ulottuvuudet
- Scaleup-yritysten (ns. aikuistuneet startup-yritykset) kasvun tuki (scaleup launchpad-hanke)

1.2 Palvelujen ja toimintaympäristön kehittäminen

- Tiedon tuottaminen investointien kysyntämarkkinasta kuntien päätöksenteon tueksi
- Tietopalvelujen kehittäminen kohti "Data insights – palvelua"
 - Elinvoimadatan tuottaminen ja analysointi (EVP-indeksi ja kuntakohtaiset analyysit, Power BI – tietopalvelu ja Yritystietopalvelu)
- Asiakkuudenhallinnan kehittäminen (MS365 ympäristö), yhteisen CRM:n edistäminen
- Seudullisen elinkeino yhteistyön edistäminen
- Data- ja tekoälypohjaisen palvelukehitystyön jatko resurssien mukaan
- Innovaatiopolitiikan instrumenttien kehitystyö osana ekosysteemisopimusta (Testbed ja TKI-boost)

1. Kasvuhakuisten yritysten liiketoiminnan kehittäminen kestäväen kasvun ja uudistumisen tueksi

RESURSSIT

Tarjoamme kasvaville yrityksille aktiivisen, reagoivan ja mahdollisuuksiin tarttuvan kumppanuuden edistää kasvua kanssamme hyödyntämällä liiketoiminnan kehittämisen palveluja. Tavoitteena kestävä kasvu ja uusiutuminen.

Kuntien perushankinta 5,5 htv

Perushankintaa syventävät hankkeet ja erillistilaukset, 4,2 htv

Seudullinen elinkeinoyhteistyö ja yritystapaamiset, 1 htv

Rahoitusneuvonta ja kasvuyrityspalvelut 0,5 htv

Tapahtumatuotanto, 1,5 htv

Analytiikka, tietopalvelut, CRM, 1,5 htv

Palvelut ja toimintaympäristö 1 htv

Scaleup launchpad, 1 htv

Scaleup erillistilaus?, 1,5 htv

Innovaatio-kokonaisuus, ekosysteemihanke, ? htv

Erityinen painopistealue: Vastuullisuus ja tietopalvelut

2. Kasvuinvestoinnit ja kansainvälistyminen

TAVOITTEET

Business Tampereen asiakkaana kasvuhakuinen yritys saa toimialan tuntevan, kansainvälisen ja ammattimaisen palvelun sekä vahvat verkostot liiketoimintansa tueksi. Olemme jo vuosikymmenen ajan rakentaneet kumppanina kasvua niin alkutaipaleellaan oleville innovaattoreille kuin maailman johtaville teollisuus- ja teknologiayrityksille!



2.1 Seudulla kehitetyille innovaatioille avataan uusia markkinamahdollisuuksia ja kumppanuuksia globaalisti

2.2 Uudet ja seudulla jo toimivat yritykset tekevät kasvuinvestointeja, jotka parantavat Tampereen kaupunkiseudun työllisyyttä, taloutta, tunnettuutta ja vetovoimaa

2.3 Tampereen seutu vahvistuu kansainvälisenä matkustajaliikenteen väylänä ja logistiikan keskittymänä

2. Kasvuinvestoinnit ja kansainvälistyminen

TOIMENPITEET

2.1 Seudulla kehitetyille innovaatioille avataan uusia markkinamahdollisuuksia ja kumppanuuksia globaalisti

- Kehitämme jatkuvasti vienti-avauksia tukevaa verkostoa ja tuloksellisia toimintamalleja
- Tarjoamme vientipalveluita monipuolisesti: markkina-avausoperaatiot ja liidit yrityksille, EPC-projektit, markkinatiedon levittäminen, kansainvälinen kaupunkiyhteistyö ja rahoitusneuvonta.

2.2 Autamme yrityksiä tekemään kasvuinvestointeja, jotka parantavat kaupunkiseudun työllisyyttä, taloutta, tunnettuutta ja vetovoimaa

- Löydämme kehityksen kärjessä mahdollisuuksia uusille teollisuus- ja teknologiaekosysteemeille kasvuinvestointeja varten.
- Tunnistamme investointimarkkinointia varten globaalisti teknologiayrityksiä, jotka täydentävät parhaita osaamiskeskitymiämme. Tehdään yritysijoittumisiin tai muunlaisiin investointeihin johtavaa yhteistyötä.
- Palvellaan yrityksiä toimitila- ja tonttiasioissa. Business Tampere on erikoistunut asiakasyritysten, kuntien ja kiinteistötoimijoiden väliseksi pelinrakentajaksi.

2.3 Vahvistamme Tampereen seutua kansainvälisenä matkustajaliikenteen väylänä ja logistiikan keskittymänä

- Kehitämme Tampere-Pirkkalan (TMP) lentoyhteystarjontaa markkinoimalla lentoja sekä Tampereen seutua kohteena
- Luomme erityisesti teollista kysyntäpohjaa aktivoimalla paremmat edellytykset logistiikkainvestoinneille Tampereen seudulla
- Kilpailemme NATO-toiminnoista, jotka tukevat myös lentokentän ekosysteemin kehittymistä

2. Kasvuinvestoinnit ja kansainvälistyminen

RESURSSIT

Business Tampereen asiakkaana kasvuhakuinen yritys saa toimialan tuntevan, kansainvälisen ja ammattimaisen palvelun sekä vahvat verkostot liiketoimintansa tueksi. Olemme jo vuosikymmenen ajan rakentaneet kumppanina kasvua niin alkutaipaleellaan oleville innovaattoreille kuin maailman johtaville teollisuus- ja teknologiayrityksille!

Kuntien perushankinta, 5 htv

Ulkomaisten investointien haku

Suurinvestointien kehitysprosessi

Kansainväliset markkina-avaukset

Huippuekosysteemien / verkostojen aktivointi

Vihreän siirtymän aktivointi

EU rahoitusaktivointi

Kotimaisten investointien haku

Perushankintaa syventävät hankkeet ja erillistilaukset
13htv

Tampereen siruohjelma

Vientihankkeet: Bridge for Growth ja Promoting exports to international NGO's* ja mahdolliset uudet hankkeet

Sustainable industry X –hankkeet:
SiX Power ja SiX TKI Boost

Vihreän siirtymän hankkeet:
RECO Energy ja TREASURE kiertotaloushanke

Digiterveysratkaisujen kaupallistaminen ja skaalaus
European Digital Innovation Hub: HealthHub Finland

Turvallisuuden kehitysohjelma
Hankehakemus: Turvallisuus- ja puolustusalan
innovaatioiden ja liiketoimintaverkostojen kehittäminen

Saavutettavuusohjelma, 2 htv

Lentoliikenteen kehitys

Logistiikan kehitys

3. Kaupunkiseudun lumovoiman kasvattaminen

TAVOITTEET

Vahvistamme Tampereen kaupunkiseudun näkyvyyttä kotimaassa ja kansainvälisesti. Kerromme menestystarinoita alueen yritysten onnistumisista. Olemme elinkeino-yhtiöiden joukossa edelläkävijä ja esimerkki muille uusien viestintätapojen, kuten videoiden ja tekoälyn käytössä. Viestimme useissa kanavissa yrityksille ja sidosryhmille ymmärrettävästi Business Tampereen palveluista. Viestimme keväällä 2025 yhtiön uuden strategian sisältöä ja painopisteitä.

3.1. Tampereen kaupunkiseudun näkyvyyden vahvistaminen mediayhteistyöllä, sosiaalisessa mediassa ja tapahtumissa.

3.2 Asiakaskokemuksen parantaminen työkaluja, -tapoja ja verkostotyötä kehittämällä.

3. Kaupunkiseudun lumovoiman kasvattaminen

TOIMENPITEET

3.1. Vahvistamme Tampereen kaupunkiseudun näkyvyyttä ja viestimme uudesta elinkeinostrategiasta

Kotimaan ja kansainvälisen näkyvyyden parantaminen:

- aktiivisella mediayhteistyöllä
- sisältöjen toimitusmaisella tuotannolla
- sisältöjen ostetulla näkyvyydellä
- KV-PR -työllä
- Sosiaalisen median näkyvyyden kasvattaminen
 - BT:n kanavat ja someaktiivisuus
- Aktiivinen tapahtumaviestintä
- Viestinnän mittaamisen kehittäminen
- Saavutettavuusohjelman a älykaupunki kaupunkilaisille –ohjelman mukainen markkinointi
- Kaupunkiseutu näkyy AV-tuotannoissa ja alan teollisuuden keskittymänä. Elämystalouden ja Film Tampere -kehitysohjelman kohokohdat osaksi alueen tarinaa.

3.2 Parannamme asiakaskokemusta, työkaluja, -tapoja ja sidosryhmäverkostoja kehittämällä

- uudistetun [business tampere.com](https://www.buiness tampere.com) -sivuston jatkokehitys
- Videot vahvemaksi osaksi organisaatioviestintää
- Viestinnän mittaamisessa otetaan käyttöön numeraalisten mittareiden ohien laadullinen mittaaminen.

3. Kaupunkiseudun lumovoiman kasvattaminen

RESURSSIT

Vahvistamme Tampereen kaupunkiseudun näkyvyyttä niin kotimaisessa kuin kansainvälisessä mediassa. Kerromme menestystarinoita alueen yritysten onnistumisista. Olemme elinkeinoyhtiöiden joukossa edelläkävijä ja esimerkki muille uusien viestintätapojen, kuten videoiden ja tekoälyn käytössä. Viestimme useissa kanavissa yrityksille ja sidosryhmille ymmärrettävästi Business Tampereen palveluista ja yhdistämme yritykset oikeiden palveluiden pariin.

Perustilaus 4 htv (sis 1 htv Visit Tampere)

Saavutettavuusohjelma: Kaupunkiseutu kansainvälisen markkinoinnin kohteena ja lentojen markkinointi kotimarkkinoille

Älykaupunki kaupunkilaisille erillistilaus – älykäs ja vetovoimainen kaupunkiympäristö kansainvälistä edelläkävijyyttä vauhdittamassa

Film Tampere-ohjelma osana lumovoiman kasvattamista

Horisontaaliset nostot vuodelle 2025

1. Tampereen kaupunkiseutu kohti uutta elinkeinostrategiakautta

- Panostamme vahvasti vuoden 2025 aikana uuden strategian viestimiseen sidosryhmille ja suurelle yleisölle, niin että yhtiön käytännön toimenpiteet nähdään strategisina valintoina.
- Kaupunkiseudun elinkeinostrategian sisällöt konkretisoituvat myös sidosryhmien omissa strategioissa.

2. Tietopalvelut kohti data insight –palveluja

- Business Tampere hankkii ja jalostaa dataa palvelukseksi potentiaalisia investoijia sekä seudullisia tietotarpeita elinvoimasta.
- Edistämme tietopalvelujen uudelleenmuotoilua ja brändäystä niin, että palvelu on kiinnostavasti esitelty ja helposti löydettävissä uudistetulta [business tampere.com](https://www.business tampere.com) -sivustolta.
- Pilotoimme Data insight –tyyppistä palvelua ja tarjoamme omistajille erilaisia näkymiä yritys-, ekosysteemi- ja investointidataan.

3. Vastuullisuus

- Edistämme vastuullisuutta osana yrityksen ydinliiketoimintaa ja strategista kilpailuetua.
- Edistämme työskentelyä yritys-vastuun eri osa-alueiden tunnistamiseen ja vastuullisuusraportointiin sekä tarjoamme tietoa työkaluista ja mittareista tavoitteiden toteuttamiseen.
- Teemme yhteistyötä alueen muiden toimijoiden kanssa, keinoina ”Vastuullisuus” -koulutus- ja tapahtumasarja sekä erilaisia täsmäpalveluja.
- Liitämme teemaan mukaan AI sääntelyn, dataregulaation ja eettiset kysymykset

Vertikaaliset nostot vuodelle 2025

1. Suurteolliset investoinnit

- Suuria teollisia investointeja palveleva työ jatkuu aktiivisena – uudet teolliset mahdollisuudet, kysyntämarkkinan aktivointi, projektien hallinta sekä kuntien päätöksenteon tuki.
- Investointiprojektit tarvitsevat käynnistyäkseen monipuolisen tuen ja erilaisia kumppanuuksia.
- Käynnisteillä on mm. tietoliikennettä palvelevia sekä vihreän vedyn ja uusiutuvien polttoaineiden valmistukseen liittyviä investointeja, jotka lisäävät energiaomavaraisuutta, sekä edistävät kestävästä kasvusta.

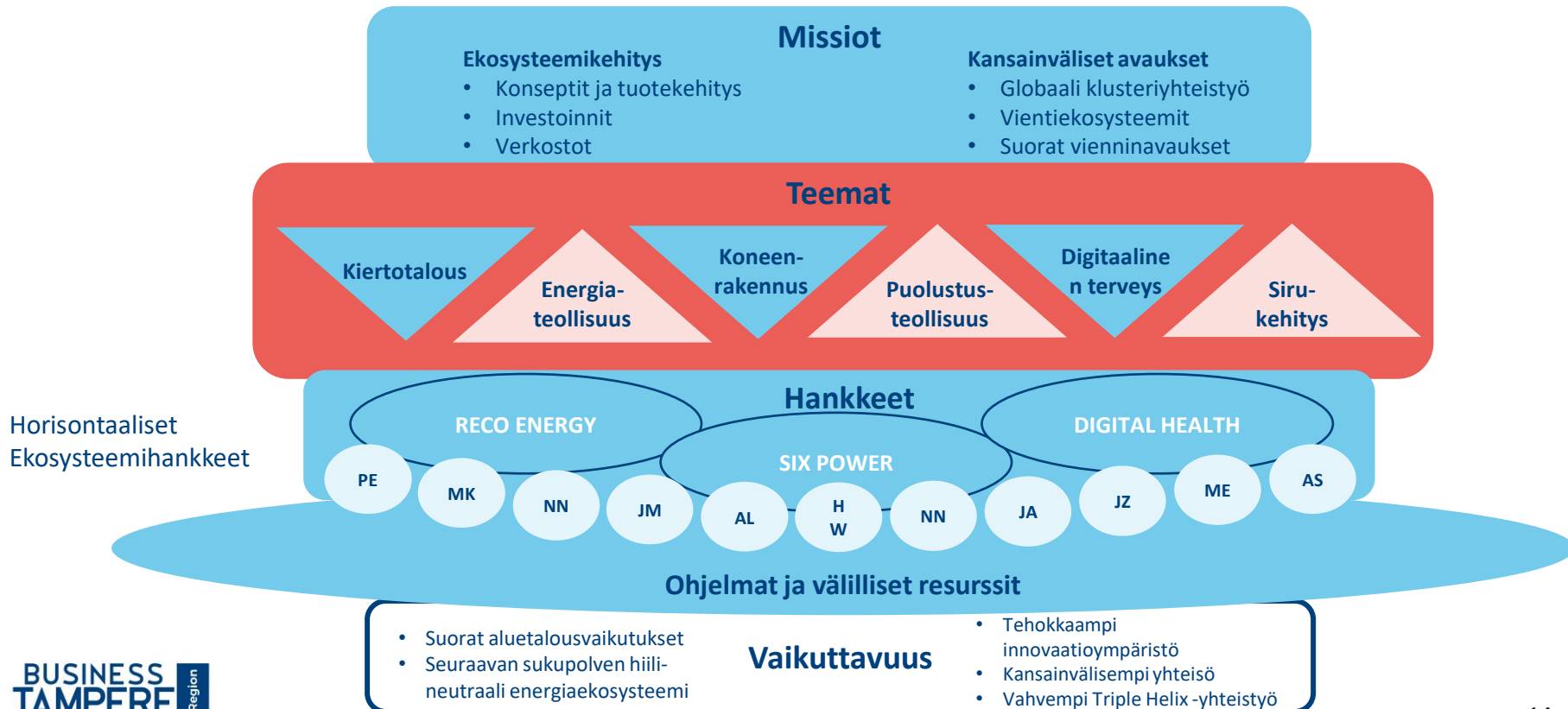
2. Sirut

- Ohjelmalla varmistetaan siru- arvoketjujen globaalin murroksen ja EU:n sirusäädöksen hyödyntäminen sekä luodaan edellytyksiä uudelle siruliiketoiminnalle.
- Fokuksena sirujen suunnittelu, fotoniset sirut ja sirujärjestelmät, joihin kaikkiin investoidaan parhaillaan Tampereen seudulla.

3. Turvallisuus

- Turvallisuuden kehitysohjelma edistää Suomen vahvimman turvallisuusalan keskittymän yhteistyötä ja verkostoitumista.
- Kehitysohjelma edistää elinkeinoelämän tarpeista lähteviä konkreettisia toimenpiteitä, kuten turvallisuus- ja puolustusalan innovaatioiden ja liiketoimintaverkoston kehittämistä.
- Luomme toimintamallin ja käynnistämme toimenpiteet, joilla edistetään yhteiskunnan turvallisuuden, puolustussektorin ja potentiaalisia kaksoiskäyttöteknologioita kehittävien yritysten mahdollisuuksia kasvuun ja kansainvälistymiseen muuttuneessa maailmantilanteessa. Vahvistamme yritysten valmiuksia mennä NATO-maiden ja USA:n markkinoille.

Ekosysteemihankkeiden kokonaisuus 2025-2027 (päivitty)



Resursointi

1. Kasvuhakuisten yritysten liiketoiminnan kehittäminen kestävän kasvun ja uudistumisen tueksi	2. Kasvuinvestoinnit ja kansainvälistyminen	3. Kaupunkiseudun lumovoiman kasvattaminen	Turvallisuuden kehitysohjelma	Saavutettavuus	Siru-ohjelma	Älykaupunki kaupunkilaisille	Film Tampere	Scaleup	EU-palvelut
9,3 htv	13,6 htv	3 htv	3 htv	2 htv	2 htv	4,2 htv	3 htv	1,5htv	3htv

Hallinto 7 htv

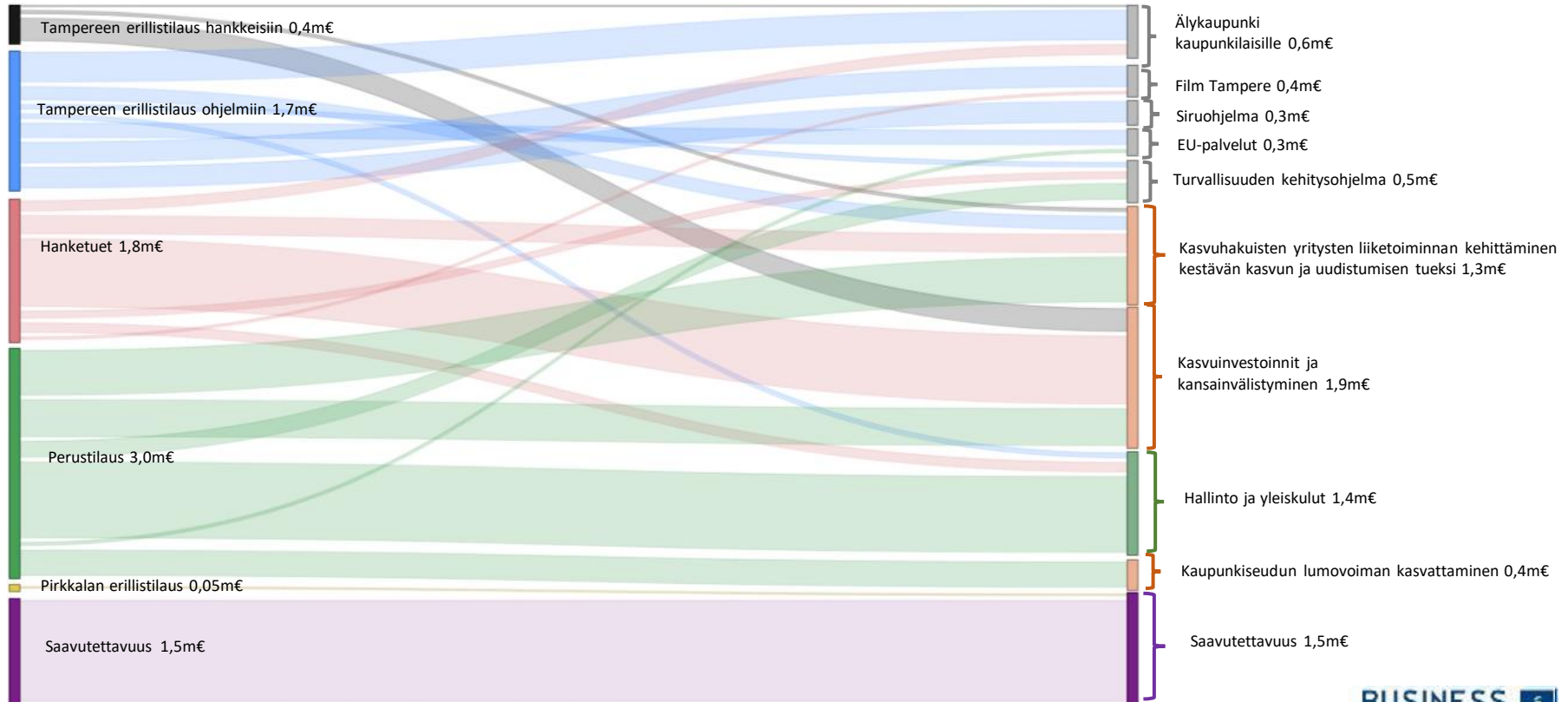
OSTOT*
Perustilaus n. 0,6 m€
Saavutettavuus n. 1,3 m€
Hankkeet ja erillistilaukset n. 1,1 m€
Ostot yht. n. 3,0 m€ *

HENKILÖSTÖ*
52 htv
n. 4,4 m€

MUUT KULUT*
n. 1,2 m€

*Budjetti- ja htv-luvut ovat arvioita ja perustuvat sopimuksen laatimisivaiheessa olevaan suunnitelmaan.

Rahoituslähteet ja -kohteet



Päivitetään budjetin tarkentuessa.

Kuntarahoitus 2025

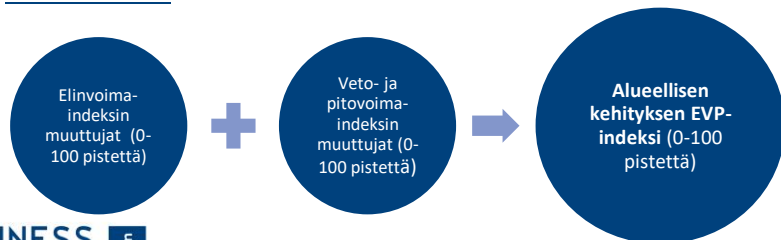
Kunta	asukasluku 31.12.2023	perusrahoitus 2024*	perusrahoitus 2025 7,5 €/as*	rahoituksen kasvu	rahoituksen kasvu %
Tampere	255 050	1 788 487 €	1 833 292 €	44 806 €	2,51 %
Nokia	35 647	253 870 €	256 230 €	2 360 €	0,93 %
Ylöjärvi	33 677	241 379 €	242 069 €	690 €	0,29 %
Kangasala	33 473	236 725 €	240 603 €	3 878 €	1,64 %
Lempäälä	24 711	176 544 €	177 622 €	1 078 €	0,61 %
Pirkkala	20 763	146 557 €	149 244 €	2 687 €	1,83 %
Orivesi	8 839	64 175 €	63 534 €	-640 €	-1,00 %
Vesilahti	4 469	32 328 €	32 123 €	-205 €	-0,63 %
YHTEENSÄ	416 629	2 940 065 €	2 994 718 €	54 653 €	1,86 %

* Asukasluvun mukaisesta summasta vähennetty Ensimetrin osuus 130 000 €.

Kaupunkiseudun kehityksen kokonaiskuva vuosittain

EVP-indeksi

- Tarjotaan MDI:n tuottama EVP-indeksi (elinvoima, veto- ja pitovoima) visualisoituna Power BI:ssä.
- Indeksien tarkoitus on luoda yhdellä näkymällä kokonaisvaltainen kuva kunnan tai Tampereen kaupunkiseudun elinvoiman sekä veto- ja pitovoiman tilanteesta.
- Tarjotaan EVP-indeksien muuttujiin kuntatasolla purettu analyysi 2 krt/vuosi. Ensimmäinen analyysi julkaistaan tammikuussa ja toinen analyysi julkaistaan elokuussa.
- Tuotetaan EVP-indeksien purettuna 20 muuttujan osalta seututasolla 2 krt/vuosi
- EVP-indeksi ja analyysit löytyvät [Business Tampereen verkkosivuilta](#).



Elinvoimaa tarkentava PBI-raportti

- Tuotetaan elinvoimaa tarkentava PBI-raportti, jossa teemakohtaiset ja automaattisesti päivittyvät visualisointinäkymät, joissa voi valita tarkastelualueeksi joko Tampereen seudun tai yksittäisen kunnan
- Tilastoissa hyödynnetään kuntatason avoimia tietokantoja, mikäli kuntataso on saatavilla. Muutoin käytössä seututaso.
- Datan kerrytys Business Tampereen tietovarastoon ja raporttien toteutus. Pääosassa tässä on seudun kehityksen tarkastelu ja vertailu muihin seutuihin, koko maahan sekä mahdollisuus porautua kaikissa tiedoissa kuntatasolle, mikäli data on saatavilla kuntatasolla.
- Teemakohtaisia indikaattoreita on yritystoiminnasta, talouskasvusta, TKI-toiminnasta ja vihreästä siirtymästä.
- Tietopalvelu löytyy [Business Tampereen verkkosivuilta](#).



Lisäksi tuotetaan datasta insight näkymiä

Lisätietoja



HARRI OJALA

Toimitusjohtaja

+358 40 762 3784

harri.ojala@business tampere.com



PETRI NYKÄNEN

Varatoimitusjohtaja

Ohjelmajohtaja, turvallisuus

+358 40 806 2375

Petri.nykänen@business tampere.com



NIINA HOKKANEN

Kehitysjohtaja

+358 40 821 5113

niina.hokkanen@business tampere.com



OLLI IKÄHEIMO

Viestintäjohtaja

+358 44 979 2106

olli.ikaheimo@business tampere.com

Perussopimuksen liite

Palvelua tarkentavia dioja

Laadukkaita ja kehittyviä kansainvälistymis- ja kasvupalveluja koko seudun elinvoiman hyväksi

Business Tampere keskittyy erityisesti kasvuhakuisiin yrityksiin, joilla on suuri vaikutus koko seudun elinvoiman edistäjinä.

Kasvu, kansainvälistyminen, investoinnit, vienti, verkostoituminen, digitalisaatio ja innovaatiot. Laajasta palvelutarjonnastamme löytyy apu niin scaleup-kasvuvaiheeseen siirtyville startup-yrityksille kuin seudulle sijoittuvalle kansainväliselle yritysajattelulle.

Business Tampere on Tampereen kaupunkiseudun eli Kangasalan, Lempäälän, Nokian, Oriveden, Pirkkalan, Tampereen, Vesilahden ja Ylöjärven elinkeino- ja kehitysyritys, joka tarjoaa useita palvelukokonaisuuksia. Se auttaa yrityksiä kasvamaan, kansainvälistymään, kehittämään liiketoimintaansa ja innovoimaan. Business Tampere tarjoaa myös monenlaista tietoa, auttaa yrityksiä seudulle sijoittumisessa ja edistää investointeja sekä fasilitoi seudun lukuisia ekosysteemejä.

Seudullinen lisäarvo

- tuotamme kunnille **erityisosaamista** vaativia palveluja, joita ei ole perusteltua hankkia kuntakohtaisesti
- vastaamme seudun **kasvukosysteemien** kehittämisestä
- monipuolistamme yrityskehityksen keinovalikoimaa **kasvuun** ja kansainvälistymiseen liittyvissä kysymyksissä
- kokoamme tietoa ja viestimme palveluista ja seudun osaamisesta **kansallisesti ja kansainvälisesti**
- teemme palvelujen ja toimintaympäristön **kehitystyötä**
- mahdollistamme toiminnan **skaalaamista** erilaisten kehityshankkeiden kautta

Palvelumme kasvuhakuisille yrityksille 2025

KASVU

Kannustamme yrityksiä **kiihdyttämö-toimintaan, kehitysprojekteihin, nopeisiin kokeiluihin** sekä hyödyntämään **valmiita testialustoja**.

Järjestämme monipuolisia **koulutuksia ja tapahtumasarjoja**, kuten vihreä siirtymä, kasvun sparraus, tekoäly, hallitustyöskentely ja testialustat.

Autamme yrityksiä tunnistamaan ja hakemaan **kansallista ja EU-rahoitusta**.

KANSAINVÄLISTYMINEN

Avaamme ovia **kansainvälisille markkinoille**.

Autamme löytämään **kontakteja** ja paikallisia toimijoita kohdemaissa.

Ohjaamme **luotettavien verkostojen ja ohjelmien pariin**, jotta yritykset löytävät apua esim. markkinakartoitukseen, rekrytointiin tai kansainvälistymisen rahoittamiseen

SIIJOITTUMINEN

Tarjoamme maksuttoman **sijoittumispalvelun** yksilöllisellä suunnitelmalla ja yhteyshenkilöllä koko prosessin ajaksi.

Kartoitamme **toimitila- ja tonttivalioidot**, esittelemme verkostoaamme ja etsimme alueelta yhteistyökumppaneita.

Markkinoimme **kaupunki-seudun osaamista** kansainvälisille yrityksille ja välitoimijoille.

TIETOPALVELUT

Tarjoamme kotimaisille ja kansainvälisille yrityksille **tietoa yritysten liiketoiminta- ja innovaatioympäristöistä**.

Kokoamme ja jaamme **tilastotietoa** seudun yritys-toiminnasta sekä tietoa **tapahtumista ja yhteistyömahdollisuuksista**.

Autamme yrityksiä hyödyntämään **dataa pohjautuvaa ennakoitua** sekä **julkisia datalähteitä**.

VERKOSTOT JA EKOSYSTEEMIT

Kehitämme seudun vahvoja **liiketoiminta-ekosysteemejä** yhdessä yritysten kanssa ja linkitämme yritykset niihin.

Järjestämme verkostoitumistilaisuuksia, autamme yrityksiä verkostojen rakentamisessa ja yhdistämme toimijoita

Business Tampereen asiakasyritysprofiili

Esimerkki 1

Kiertotalouden parissa toimiva yritys

Yritys hyödyntää uusia innovaatioita/teknologioita tai paikallisia sivuvirtoja ja rakentaa niistä rohkeasti ja kekseliäästi uutta liiketoimintaa.

Yrityksessä työskentelee 20 työntekijää ja liikevaihto on 7 Meuron tasolla.

Yritys osallistuu aktiivisesti Kiertotalous-ekosysteemin toimintaan, haluaa verkostoitua kaupunkiseudun yritysten kanssa, seuraa uusia innovaatioita, on kiinnostunut osallistumaan omaa toimintaansa edistäviin EU-hankkeisiin ja hyödyntää ketterästi erilaisia tukimalleja.

Esimerkkejä: Molok, Tramel, Carbofex, Hyötykeräys, Yara Eco, Romu Mäki, Fusti

Esimerkki 2

Hitech-tuotteella maailmaa valloittava yritys

Yritys kehittää omia tuotteita, jotka edustavat alansa kärkeä myös kansainvälisellä mittapuulla.

Henkilöstöä yrityksessä on 30 ja liikevaihto 7 Meuroa. Yritys etsii jatkuvasti uusia bisnesmahdollisuuksia ja tuotekehitys reagoi ketterästi asiakaskunnan muuttuviin tarpeisiin.

Yritys osaa hyödyntää toimintansa laajentamisessa kansainvälistymiseen liittyviä palveluita, verkostoja ja tukia. Myös verkostoituminen oppilaitosten, tutkimusmaailman ja muiden yritysten kanssa on yritykselle olennainen osa tulevaisuuden rakentamista.

Esimerkkejä: PlugIT Finland, Satron Instruments, FY-Composites, Puhdistamo, Stonelement, OAC Finland, Moventor, Maper, Nokeval, Hypcom

Esimerkki 3

Valmistavan teollisuuden yritys, jossa johto vaihtunut

Vuosikymmeniä toiminut yritys, jolla on vakiintunut asiakaskunta. Yritys on tärkeä osa kaupunkiseudun arvoketjussa, jonka lopputuotteet myydään ulkomaille.

Yrityksessä on 35 työntekijää ja liikevaihto 5 Meuroa. Yrityksen uusi toimitusjohtaja/omistaja uudistaa yritystä ja panostaa aktiivisesti yrityksen kehittämiseen, digitalisaatioon, vihreään siirtymään ja yrityksen kasvattamiseen.

Yritys on kiinnostunut toiminnan kehittämiseen ja investointeihin liittyvistä tuista, kansainvälistymiseen liittyvistä palveluista, verkostoitumismahdollisuuksista sekä rekrytointia helpottavista palveluista.

Esimerkkejä: Linjateräs, Konepaja Tremec, Fastpap, Saunatalo, Konepaja Santala, Tammermatic, MV Betoni, Jouka, ST-Koneistus

Business Tampereen asiakasyritysprofiili

Esimerkki 4

Nopeasti kasvava ICT-alan yritys

Oman ohjelmistotuotteen päälle perustuvaa SaaS-palvelua myyvä ICT-alan yritys, jonka asiakaskunta laajenee nopeasti.

Yrityksessä työskentelee 50 työntekijää ja liikevaihto on yli 5 Meuroa. Vuotuinen kasvuvauhti on yli 10 % ja yritys etsii aktiivisesti uusia työntekijöitä.

Yritys uudistaa ketterästi tarjontaansa muuttuvassa toimintaympäristössä tarjolla olevia tukia ja verkostoja hyödyntäen. Korkeasti koulutettua työvoimaa yritys löytää alueen oppilaitoksista. Vihreä siirtymä ja vastuullisuus ovat keskeinen osa yrityksen arvopohjaa.

Esimerkkejä: Avalosys, System, Surveypal, Fentec, Bithouse, Exilight, Jidoka Technologies, Enersoft, Netproce

Esimerkki 5

Vakiintunutta liiketoimintaa harjoittava teollisuusalan yritys

Perinteikäs ja arvostettu valmistavan teollisuuden yritys, joka hyödyntää tehokkaasti paikallisia alihankintaketjuja.

Yrityksessä on 70 työntekijää ja liikevaihto lähestyy 10 Meuroa. Kasvuvauhti on tasaista 3 % luokkaa.

Yritys suunnittelee uusien toimitilojen rakentamista ja uudistaa laitekantaansa säännöllisesti. Vihreä siirtymä ja digitalisaatio ovat nousseet yrityksen kehityskohteiksi ja näissä yritys hyödyntää tukia ja ulkopuolista konsultointia. Yritys tekee tiivistä yhteistyötä paikallisten oppilaitosten ja rekrytointipalveluiden kanssa uusien työntekijöiden löytämiseksi.

Esimerkkejä: Adwatec, Artekno, Avemet, Neontekniikka, Tevo Lokomo, Masino Industry, Metallityöliike Juholat, FlexIT Finland

Esimerkki 6

Skaalautuvaa liiketoimintaa kehittävä start-up -yritys

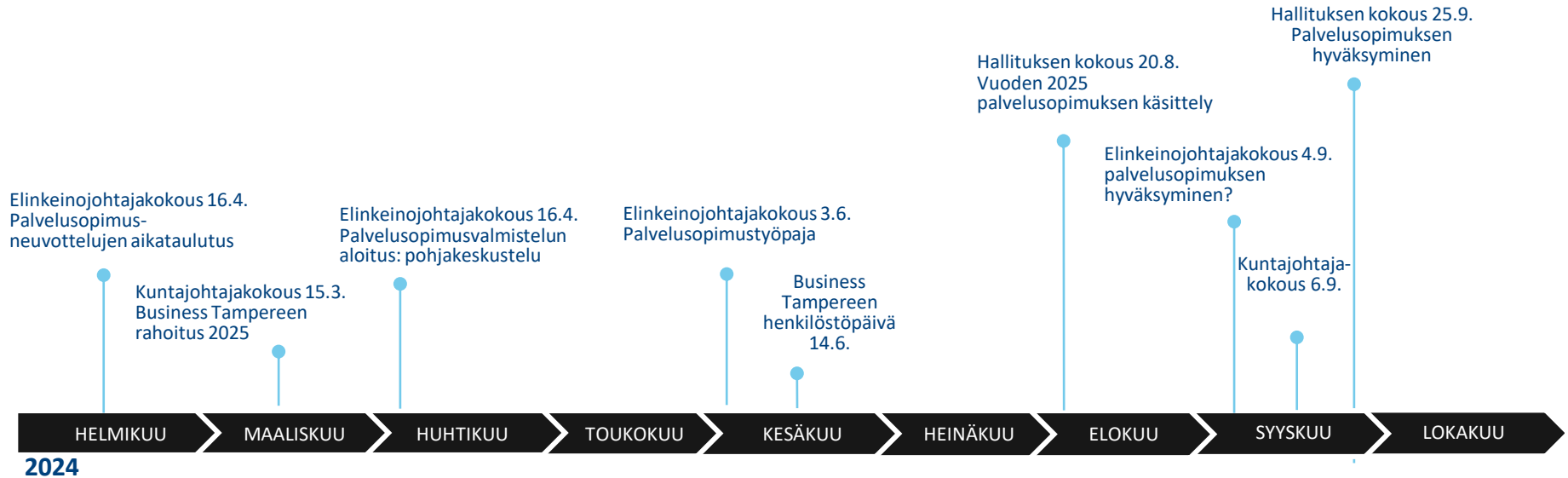
Vuonna 2019 perustettu yritys kehittää uutta peliä kansainvälisille markkinoille.

Yritys työllistää 10 henkeä ja liikevaihto on juuri saavuttanut 1 Meuron rajan. Uusia pelialan lahjakkuuksia yritys löytää alueen oppilaitoksista.

Yritykselle on alkuvaiheessa ollut tärkeää päästä osaksi start-up –yhteisöä, saada vertaistukea muilta saman vaiheen yrityksiltä ja hyödyntää Platform6:n tiloja ja palveluita. Toiminnan vakiinnuttua yritys on siirtymässä Business Tampereen scale-up –palveluiden pariin, tavoitteena skaalata yrityksen liikevaihto nopeassa tahdissa uudelle kymmenluvulle.

Esimerkkejä: Wield VR, Dreamloop Games, Makea Games, BoomCorp, Gnomecraft

Palvelusopimuksen 2025 valmisteluprosessi



2024

2025

2026

2027

OHJELMAT

Saavutettavuus **1300k€/vuosi**Tampereen siruohjelma **670k€**Data Driven City for Citizens **453-468k€/vuosi**Scaleup **214k€/vuosi**Film Tampere **286-330k€/vuosi**Turvallisuus **213k€/vuosi**EU-toimisto **330k€**

Ohjelmat ja hankkeet 2024 - 2027

Päivitetään hankesuunnitelmien tarkentuuksessa.

HANKKEET

PALVELUKEHITYS- JA SCALEUP 960k€

Lippulaiva1, Scaleup launchpad, Digikyvykäs

SUSTAINABLE INDUSTRY X 1010k€

SIX-DIVA, SIX-PoE, SIX TKI boost

DIGITERVEYS 1470k€

Digihealth2, EDIH Healt Hub Finland

KIERTOTALOUS JA KESTÄVÄ KAUPUNKIKEHITTÄMINEN 910k€

KiertoTRE, RECO2, Treasource

EU-KYVYKKYYDEN KASVATTAMINEN 120k€

Peukku

FOTONIIKKA 110k€

Fotoniikka

VIENTI 880k€

NGO, Bridging4Growth

TURVALLISUUS 590k€

Turvallisuuden osaajien saatavuus, Turvallisuuden innovaatiot

AV-ALAN KEHITYS 470k€

Av-alan koulutus, Av-growth

ÄLYKAUPUNKIHANKKEET 1110k€

Citcom.Ai, In2CCAM, WE Transform, EmbrAlsmo

Jatkuu 2028

UUDET EKOSYSTEEMIHANKKEET 7900k€

Päivitetään budjetissa. SIX-hankkeet, KiertoTRE, RECO, Digihealth, Lippulaiva

Tavoitteet ja avaintulokset

Business Tampere
palvelusopimuksen liite 2024







OKR-mallin (objective key results) mukaiset tavoitteet ja avaintulokset

- Jokaiselle tavoitteelle on asetettu määritelty avaintulos ja tuloksien seurantaan tarkoitettut numeeriset mittarit
- Mittareille on asetettu liukuvat tavoitteet ja tuloksia arvioidaan liukuvasti jänalla
- Mittari kuvastaa positiivista kehitystä, jota tavoitellaan eli kaikki mikä on saavutettu asetetun minimitason ylitse on hyvää
- Mittarin oikean äärlaidan toteutuminen on mitoitettu niin, että sen saavuttaminen on epätodennäköistä




Liiketoiminnan kestävä kasvu ja uudistuminen

Tavoite: Business Tampere on aktiivinen kumppani kasvua hakevalle yritykselle ja se tuottaa toiminnallaan arvoa yritykselle

Avaintulokset	Mittari	Mittarin seuranta
1. Palvelemme kasvuhakuisia yrityksiä	Palveltujen asiakkaiden määrä	1500  2500
2. Ratkaisemme yritysten kasvuun liittyviä palvelutarpeita	Tunnistetut palvelutarpeet, joihin tarjotaan ratkaisuja	400  800
3. Palvelut tuottavat lisäarvoa ja tukevat yritysten kasvua	Palvelujen suosittelu NPS-palautteen avulla	60  90
	Palvelun sujuvuus	4  5 (asteikko 1-5)

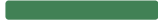
Kasvuinvestoinnit ja kansainvälistyminen

Tavoite: Tampereen kaupunkiseudun elinvoima vahvistuu uusilla vaikuttavilla kasvuinvestoinneilla

Avaintulos	Mittari	Mittarin seuranta
1. Tampereen kaupunkiseudulle tulee uusia investointeja, jotka vahvistavat aluetaloutta, työllisyyttä sekä brändiä kansainvälisenä kasvukeskittymänä	Suorat ulkomaiset investoinnit	2  5
	Sijoittuneet ja uudelleensijoittuneet	10  30
	Omistajakuntiin ohjatut sijoittumislidit	50  150


Kasvuinvestoinnit ja kansainvälistyminen

Tavoite: Tampereen kaupunkiseudun yritykset kasvattavat kansainvälistä liiketoimintaansa

Avaintulos	Mittari	Mittarin seuranta
1. Asiakasyrityksille on avattu uusia kansainvälisiä markkinamahdollisuuksia	Vientiprojekteihin osallistuneet yritykset, jotka on yhdistetty potentiaalisiin uusiin partnereihin tai asiakkaisiin tai jotka ovat saaneet yksilöllistä markkinatietoa tai liidejä	40  120

Kaupunkiseudun lumovoiman kasvattaminen

Tavoite: Tampereen kaupunkiseudun yrityksille on tarjolla tarkoituksen mukaiset sekä helposti saavutettavat palvelut Business tampere.com-sivustolla. Sen lisäksi näkyvyys kasvaa sosiaalisen median kanavissa.

Avaintulokset	Mittari	Mittarin seuranta
1. Business Tampereen sosiaalisen median kanavien tavoitavuus	Tavoittavuuden kehitys	500 k  800 k
2. Business tampere.com-sivustolla tavoitetaan merkittävän määrä alueen yrityksistä	Verkkosivujen vierailijamäärän kehitys	50K  100 k
3. 10 aktiivisimman asiantuntijan henkilökohtaisen sometilin tavoitavuus kasvaa.	Social Selling Indexi (SSI)	50  100

Saavutettavuusohjelma 2023-25



Saavutettavuusohjelman tavoitteet, toimenpiteet ja mittarit vuonna 2025

STRATEGINEN TAVOITE	OPERATIIVISET TAVOITTEET	TOIMENPITEET	SEURANNAN KOHTEET/MITTARIT
Tampereen seudun kansainvälisen saavutettavuuden parantaminen	1. Nykyisen reittiyhteysverkoston ylläpitäminen	<ul style="list-style-type: none">Lentoyhtiöasiakkuuksien aktiivinen hoitoSopimusneuvottelutReittikehitysmarkkinointiKuluttajamarkkinointi	<ul style="list-style-type: none">Yhteystarjonnan tasoMatkustajamäärätUusien lentoyhteyksien määrä
	2. Uuden reittiavauksen saavuttaminen		
	3. Kansainvälistä saavutettavuutta palvelevien multimodaalisten matkaketjujen kehittäminen	<ul style="list-style-type: none">Yhteistyö mm. Finnairin ja Keskeisen Suomen VR:n, muiden liikenneoperaattoreiden ja Finavian kanssaLentokentän lähiliikenteen kehittäminen	<ul style="list-style-type: none">Tavoitteen mukaisten matkaketjujen määrä
	4. Uusien lentorahtioperaatioiden saavuttaminen	<ul style="list-style-type: none">Lentorahtioperaation toimintaympäristön kehitys ja toimijahakuLogististen investointien hankinta	<ul style="list-style-type: none">Lentorahtipalveluiden tarjonta Tampere-Pirkkalan lentokentältä

Saavutettavuusohjelman rahoitus 2025

Tampereen kaupunkiseutu

Tampereen kaupunkiseudun kunnat	asukasluku 31.12.2023	2024* (3 €/asukas)	2025** (3 €/asukas)	muutos
Tampere	255 050	747 027	765 150	18 123
Nokia	35 647	106 038	106 941	903
Ylöjärvi	33 677	100 821	101 031	210
Kangasala	33 473	98 877	100 419	1 542
Lempäälä	24 711	73 740	74 133	393
Pirkkala	20 763	61 215	62 289	1 074
Orivesi	8 839	26 805	26 517	-288
Vesilahti	4 469	13 503	13 407	-96
Yhteensä	416 629	1 228 026	1 249 887	21 861

*Vuoden 2023 summat laskettu 31.12.2022 asukasluvun mukaan.

** Vuoden 2024 summat laskettu 31.12.2023 asukasluvun mukaan.

Saavutettavuushjelman rahoitus 2025

Muut Pirkanmaan kunnat (ehdotus)

Pirkanmaan muut kunnat	asukasluku 31.12.2023	2024* (1,5 €/asukas)	2025** (1,5 €/asukas)	muutos
Sastamala	23 515	35 601	35 273	-329
Akaa	16 405	16 472	24 608	8 136
Kuhmoinen	2 092	3 179	3 138	-41
Mänttä-Vilppula	9 271	14 040	13 907	-134
Parkano	6 123	9 360	9 185	-176
Pälkäne	6 337	9 521	9 506	-15
Ruovesi	4 124	6 171	6 186	15
Virrat	6 275	9 593	9 413	-180
Hämeenkyrö	10 319	0	15 479	15 479
Ikaalinen	6 850	0	10 275	10 275
Juupajoki	1 708	0	2 562	2 562
Kihniö	1 749	0	2 624	2 624
Punkalaidun	2 650	0	3 975	3 975
Urjala	4 568	0	6 852	6 852
Valkeakoski	20 694	0	31 041	31 041
Muut kunnat yhteensä		103 936	184 020	80 085
Saavutettavuus yhteensä		1 331 962	1 433 907	101 946

*Vuoden 2024 summat 31.12.2022 asukasluvun mukaan.

** Vuoden 2025 summat 31.12.2023 asukasluvun mukaan.

Positiivisen osallistumis- ja rahoituspäätöksen 2023-25 kaudelle ovat tehneet: Sastamala, Akaa, Kuhmoinen, Mänttä-Vilppula, Parkano, Pälkäne, Ruovesi ja Virrat.

Akaan rahoituksessa 2023-2024 huomioitu vuoden 2020 hyvitys.

Tampereen ja Pirkanmaan EU-toimiston tavoitteet ja palvelut

1. Edistää alueen strategisia EU-edunvalvontatavoitteita
2. Hakeutua keskeisiin verkostoihin ja toimia niissä aktiivisesti
3. Kasvattaa ohjelmarahoituksen (mm. Horizon, Digitaalinen Eurooppa ja Interreg) volyymia
4. Muodostaa strategista projektiportfoliota valituille aloille (esim. turvallisuus, älykäs kaupunkiympäristö, terveys, AI ja puolijohteet sekä teollisuus)
5. Aktivoida kumppaneita ja erityisesti yrityksiä osallistumaan EU-rahoitukseen
6. Löytää oikeita ja voittavia konsortioikumppaneita
7. Vaikuttaa ennakoiden tuleviin ohjelmiin ja sääntelyyn kumppaneiden tavoitteiden mukaisesti
8. Tehdä Tampereen seutua tunnetuksi
9. Tarjota ajantasaista ja ennakoivaa tietoa kumppaneille
10. Toimia kontaktipisteenä Brysselissä

Toimintamallin keskeiset periaatteet

1. Front office Brysselissä, joka toimii kumppanuus-, kontakti- ja edunvalvontapisteinä. palveluntuottajana toimii Business Tampere Oy, jonka tukipalvelut ovat käytettävissä: mm. EU-rahoitusasiantuntija, projektiosaaminen ja CRM.
2. Liikkuva asiantuntijaverkosto, joka tuntee kotipesän ja substanssia: Julkisen sektorin kontaktit (Tampereen kaupunki ja seutu, Pirkanmaan liitto ja PIRHA), yrityskontaktit (Business Tampere) ja TKI-konsortiot (TUNI, VTT, TAMK jne.), elinkeinoelämän järjestöt (Tampereen Kauppakamari, PY) ja yritysten edustajat.
3. Back office Tampereella, jossa on edustajia mm. Tampereen kaupungilta, Pirkanmaan liitolta, Tampereen kauppakamarilta, Business Tampereelta ja Suomen Itämeri-instituutilta. Tehtäviin kuuluu mm. kotimaan EU-rahoituksen vaikuttamisosaaminen ja julkisvetoisten EU-hankkeiden valmistelu, yrityskonsortioiden rakentamisosaaminen ja alueen yritysten tarpeiden tuntemus.
4. Toiminnanohjaus: Palvelusopimus, joka sisältää selkeät tavoitteet, mittarit, raportoinnin ja läpinäkyvän rahoituksen. Vuosittaiset tavoitteet määrittelevä ohjausryhmä koostuu rahoittajien edustajista. Budjetti sisältää 68 000 euroa kaupunkiseudun kuntien rahoitusta.

Turvallisuuden kehitysohjelma



Turvallisuuden kehitysohjelma 2025

Osana perustoimintaa, liittyen mm. huippuekosysteemien / verkostojen aktivointiin

Turvallisuuden kehitysohjelman pääkehityskohteet vuonna 2025 ovat

1. Turvallisuusekosysteemin edistäminen ja **Pirkanmaan Turvallisuusklusterin isäntäorganisaationa toimiminen** tehtyjen sitoumusten mukaisesti, tavoitteina:
 - Nostaa Pirkanmaan tunnettuutta kansallisesti ja kansainvälisesti aktiivisena turvallisuusosaamisen keskittymänä, joka toimii aktiivisesti sekä kansallisissa että kansainvälisissä verkostoissa.
 - Edistää Pirkanmaalla toimivien yritysten kasvua ja roolia merkittävien turvallisuusratkaisujen toimittajina sekä Suomessa että ulkomailla.
 - Toteuttaa monialaista yhteistyötä Pirkanmaalla edistäen kokonaisturvallisuutta ja turvallisuuden kehitystä.
2. **Turvallisuus- ja puolustusalan innovaatioiden ja liiketoimintaverkostojen kehittäminen turvallisuusympäristön muutoksessa** – tavoitteena EAKR-hanke* 8/2024 – 12/2026 (Kuntarahoitus + Tampereen erillisrahoitus 100 keur)
 - Luodaan toimintamalli ja käynnistetään toimenpiteet, joilla edistetään yhteiskunnan turvallisuuden, puolustussektorin ja potentiaalisia kaksoiskäyttökäytännöitä kehittävien yritysten mahdollisuuksia kasvuun ja kansainvälistymiseen muuttuneessa maailmantilanteessa, erityisesti vahvistamalla yritysten valmiuksia mennä NATO-maiden ja USA:n markkinoille.
 - Rakennetaan yhteistyösuhteita kansallisesti ja kansainvälisesti yrityksiin, tutkimuslaitoksiin ja verkostoihin, jotka ovat merkittäviä yhteiskunnan turvallisuuteen liittyvälle viennille.
 - Edistetään Tampereen ja täällä toimivien yritysten kansallista ja kansainvälistä tunnettuutta

Kiitos!

business tampere.com
[@BusinessTampere](https://twitter.com/BusinessTampere)
[#business tampere](https://hashtag.tampere.fi/business tampere)